

il NETWORK COMMERCIALE: OPPORTUNITÀ e RISCHI di una RETE ESTERA di DISTRIBUZIONE

Camera di commercio di Bolzano, Via Alto Adige 60, 3° piano

3.12.2015 ore 14,30

14,30
registrazione
dei partecipanti

15,00
inizio
lavori

16,30
pausa
lavori

16,45
ripresa
lavori

18,10
termine
lavori



CAMERA DI COMMERCIO,
INDUSTRIA, ARTIGIANATO
E AGRICOLTURA DI BOLZANO

Relatore **Avv. MILENA PRISCO** Studio Previti

- La conclusione del contratto: la scelta della legge applicabile
- La trattativa precontrattuale: gli accordi preliminari (lettere di intenti, Memorandum of Understanding)
- La vendita e la distribuzione: tecnica di redazione delle principali clausole (es. pagamento del prezzo, garanzie, esclusiva, forza maggiore)
- Principali caratteristiche dei contratti di agenzia e di procacciamento d'affari: i pro e i contro

Il convegno, **gratuito**, è realizzato in collaborazione con la Camera di Commercio di Bolzano

Per iscrizioni
e maggiori informazioni

PAOLO RONCHI Sales & customer management-II Sole 24 Ore
tel. 02.3022.4972 - cell. 348.7313075
mail: convegno.bolzano@ilsole24ore.com

Riferimenti commerciali

BOERIS FRUSCA DARIO Rete Large Account - Il Sole 24 Ore Trading Network Spa
cell. 348.410.83.82
mail: dario.boerisfrusca@ilsole24ore.com

in lingua italiana

SOLE 24 ORE BUSINESS CLASS 
AZIENDE

BANCADATI 

GRUPPO  **24 ORE**